



Descrierea companiei

Compania noastră Kunden Broker (www.kundenbroker.ro) activează în domeniul intermedierei de asigurări și de servicii financiare integrate, având o prezență de peste 15 ani în România și un portofoliu consistent de clienți. Integritatea, performanța și spiritul de echipă sunt valori care ne ghidează în tot ceea ce facem și criteriile pe care le luăm în considerare în selecția celor care doresc să se alătore echipei noastre. Dorim să avem alături de noi persoane determinate, ce au o atitudine pozitivă și deschisă cărora le face plăcere să lucreze cu oamenii și dau dovada de empatie.

Te așteptăm cu drag să te alături echipei noastre!

Rol

Brokerul ajută clienții să-și protejeze veniturile, bunurile sau propria afacere, să economisească sau să investească, astfel încât să aibă întotdeauna o resursă financiară suplimentară. Posibilitatea cu program part-time și full time.

Responsabilități

- Stabilește obiectivele de vânzări în concordanță cu dezvoltarea unui portofoliu sustenabil de clienți;
- Prospectează și abordează clienții potențiali;
- Identifică și analizează nevoile financiare ale acestora;
- Construiește soluții, discută cu clientul și împreună stabilește varianta optimă;
- Urmărește contractele în vederea finalizării acestora;
- Administrează portofoliul, cu scopul de a menține și de a dezvolta relația cu clienții.

Cerințe

- Abilități excelente de comunicare;
- Atitudine pozitivă, inițiativă, conștiinciozitate și dinamism;
- Abilități bune de organizare și prioritizare a sarcinilor, gândire analitică;
- Capacitatea de a respecta termene limita;
- Capacitatea de lucru în echipă;
- Capacitatea de a găsi soluții optime și rapide;
- Experiență profesională de minim doi ani în domeniul asigurărilor/ serviciilor financiare constituie un avantaj.

Beneficii

- Program flexibil pe bază contractului de mandat, desfășurarea unei activități independente;
- Un venit peste medie, care reflectă efortul depus de tine;
- Dezvoltarea personală într-un mediu pozitiv;
- Training constant, adaptat permanent nevoilor tale de dezvoltare profesională;
- Parteneriat cu peste 25 de asiguratori, în așa fel încât să poți găsi cele mai bune soluții pentru clienții tăi;
- Soluții IT inovative, pentru a avea un suport real, în activitatea ta.

Mai multe detalii la:

E-mail: csongor.teleki@kbagencies.ro

Mobil: +40766325647